

SVF

XVIII SIBERIAN VENTURE FAIR

**СИБИРСКАЯ
ВЕНЧУРНАЯ
ЯРМАРКА**

ВЕНЧУРНЫЙ ТРЕК

№ проект

стр

Цифровые технологии

1	Агроспектр	5
2	Геосистемы Плюс	6
3	ЛИВ	7
4	Метрикс	8
5	Сибирские Нейросети	9
6	Сэйв Технологии	10
7	ТехноАналитика	11
8	Техник	12
9	Эверес Софт	13
10	Ducatray	14

Индустриальные технологии

11	Аниматех	15
12	БИТ	16
13	Бридж-ИТ	17
14	Промгенерация	18
15	СИА	19
16	ССР	20
17	Центр восстановления аккумуляторов	21
18	ООО НПФ Термомет-М	22

Биотехнологии в сельском хозяйстве и медицине

19	Мерена Мед	23
20	Компьютбио	24
21	Микравита	25

МОЛОДЕЖНЫЙ ТРЕК

№ проект

стр

Цифровые технологии

22	Cloffer	27
23	Digital Points	28
24	Shift Experience	29
25	Местечко	30
26	Steel Dream	31
27	АБ Автопомощь	32
28	AgroBot	33
29	HTRV	34
30	Attention Training	35
31	DORA	36
32	Детский Атлас	37
33	Радар потребительских желаний	38

Индустриальные технологии

34	Snap	39
----	------	----

Биотехнологии и/или медицина

35	eSense	40
36	СИБТЕХНОВЕТ	41
37	Зерна Сибири	42
38	tandemBODIPY	43
39	PetroBacter	44
40	Зооатлас	45
41	Медрецепт	46

ВЕНЧУРНЫЙ ТРЕК



Объем инвестиций: ₹ 5 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Цифровая база данных для растениеводства с модулем цифровой селекции.

Проект предлагает цифровой сервис для исследований растений, объединяющий базу данных и модуль цифровой селекции на основе ИИ. Это решает проблему обработки больших объемов данных и отсутствия единой базы, позволяя повысить эффективность селекции, расширить генетическое разнообразие и создать новые сорта.

Модель монетизации – лицензия на ПО.

РЫНОК

В настоящее время использование цифровых технологий в растениеводстве составляет около 10%. CAGR цифровых инструментов в АПК 13,6%.

TAM – ₹ 3 Т; SAM – ₹ 23,76 В; SOM – ₹ 4,32 В.

Существующие решения не обладают полным набором функций, а также не предоставляют аналогичного уровня адаптивности к запросам потребителя, уровня автоматизации и интеграции с интеллектуальными алгоритмами анализа.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

- Грант «Студенческий стартап» ФСИ, 2023.
- Грант «Старт-ЦТ-1» ФСИ, 2024.
- Компания-резидент бизнес-инкубатора «Академпарк».
- Компания-резидент «СиббиоНОЦ».
- Спикеры AIM Congress Abu Dhabi, 2024.

В 2023 году состоялись переговоры с потенциальными партнерами о сотрудничестве и коммерциализации продукта. Получены письма заинтересованности, готовятся соглашения о разработке и совместной работе.

КОМАНДА

Основатели: Александр Колмачевский и Матвей Четвергов.

В опыт команды входят реализованные проекты с применением разработки искусственного интеллекта и алгоритмов биоинформатики.

ООО «Агроспектр»
г. Новосибирск
agrospectre.com
Колмачевский Александр Андреевич
+7 913 723 37 64
agrospectre@gmail.com



Объем инвестиций: Р 26 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Разработка программного обеспечения GeoMon для автоматизированного геодезического деформационного мониторинга.

GeoMon позволяет контролировать возникновение деформаций и предотвращать разрушение объектов критической и гражданской инфраструктуры, таких как борты карьеров, плотины ГЭС, АЭС и т.д., как на этапе строительства, так и в процессе эксплуатации.

Традиционные методы трудоемки и не оперативны, для автоматизированного деформационного мониторинга сейчас используются решения иностранного производства, недоступные для покупки и обновления, без техподдержки на территории России.

РЫНОК

Россия: SAM Р 14 В.

Мировой рынок: SAM \$ 1.5 В, GAGR 7-11% до 2030 г.

Планируем занять 15% на рынке России.

Российских конкурентов (решений для геодезического деформационного мониторинга), по нашим данным, нет.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

2023 – регистрация компании, Акселератор А:Старт(победитель), резидент бизнес-инкубатора Академпарка.

2024 – поддержка НИОКР от ФСИ программа Старт-1, резидент Фонда «Сколково», прототип ПО.

КОМАНДА

Разработка ведется с использованием ресурсов и на базе разработчика IT-компании с двадцатилетним стажем.

Пять ключевых членов команды: менеджеры, разработчики, геодезисты.

ООО «Геосистемы плюс»
г. Новосибирск
Дмитриев Игорь Васильевич
+7 913 922 38 04
i.dmitriev@softage.ru



Объем инвестиций: ₽ 15 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Программно-аппаратный комплекс для детектирования возникновения аварийных ситуаций, повреждения грузов и возможных причин таких происшествий, а также фиксации условий перевозки грузов по ряду важных параметров: температура, влажность, освещенность, электромагнитное воздействие, ударная нагрузка, падения, перевороты с последующей передачей данных в программную платформу по заданному расписанию. Данная система позволяет полностью автоматизировать сбор данных и дает возможность оперативно реагировать на проблемы с ТС и грузом, что снижает претензионные издержки и облегчает работу с грузовладельцами, перевозчиками и страховыми компаниями.

РЫНОК

Рост рынка грузоперевозок – 3-5%/год; объем 8 млрд. тонн и в т.ч. по наиболее динамично развивающемуся автомобильному транспорту 6,5 млрд. тонн в 2023 году. При этом более 90% перевозок (за исключением рефрижераторных перевозок) не оснащены системами телеметрии.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

2021 – старт проекта и разработка концепта.

2022 – резидент Академпарка; MVP.

2023 – тестирование и старт продаж.

КОМАНДА

Наша команда – это инженеры, программисты и профессионалы индустрии IoT, имеющие богатый опыт разработки аппаратного, программного обеспечения и реализации инновационных проектов. Основатель компании – инженер и успешный предприниматель с длительным опытом работы в ИТ компаниях.

ООО «Лаборатория Интернета Вещей»
г. Новосибирск
<https://taigaiot.com>
+7 960 783 83 33
Каруля Максим
sales@taigaiot.com



Объем инвестиций: ₹ 10 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Сервис финансовой аналитики маркетплейсов, который помогает селлерам облегчить процесс принятия решений. Сервис, который помогает анализировать внутренние продажи, рекламные кампании, считать финансы и вести складской учет ваших товаров. В перспективе – разработка рекомендательных блоков для селлеров и менеджеров с помощью ИИ.

РЫНОК

PAM – все фирмы и предприниматели России – ₹ 39 В.

TAM – все фирмы и предприниматели России, занимающиеся товарным бизнесом – ₹ 16 В.

SAM – фирмы и предприниматели России, продающие товары через маркетплейсы – ₹ 4670 М.

SOM – фирмы и предприниматели России, продающие товары на Wildberries и Ozon – ₹ 4053 М.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

2022 – выпуск MVP продукта на базе Google-таблиц и первые продажи.

конец 2023 – резиденты Академ Парка, подключение БД для хранения данных.

начало 2024 – открытие ООО.

середина 2024 – 270 регистраций в сервисе и 50 действующих клиентов, разработка оперативного продукта для менеджеров.

КОМАНДА

Юрий – основатель и product manager проекта, под управлением 16 кабинетов.

Федор – разработчик, 15 лет в разработке архитектор / TeamLead.

Мария – финансист, ведение финансов компании с оборотом на маркетплейсах ₹ 70 М/год.

ООО «Метрикс»
г. Новосибирск
<https://mpmetrix.ru/>
Журавлев Юрий Борисович
+7 923 112 29 88
INFO@MPMETRIX.RU



Сибирские Нейросети

Объем инвестиций: ₽ 500 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

LLM-Platform SibNN GPT поставляется on-prem и работает внутри контура заказчика без подключения к внешнему Интернету – безопасно и надежно; устанавливается локально на ПК.

Существующие решения на рынке предоставляются в формате SaaS, что требует загрузки данных, которые могут являться коммерческой тайной.

Наше решение на базе большой языковой модели позволяет быстро без участия разработчика создавать вопросно-ответные системы по внутренней базе документов с возможностью свободного ведения диалога, сокращая время на адаптацию LLM под заданную предметную область.

РЫНОК

Объем мирового рынка генеративного ИИ составляет \$ 66,9 В. Рост 46-93% ежегодно. Прогноз на 2032 – \$ 417,6 В.

Целевой сегмент b2b/b2c/b2g.

Основными вендорами на российском рынке являются сервисы GigaChat и YandexGPT, на мировом рынке – Mistral, OpenAI, Solar.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

Резидент «Сколково» и Технопарка. За последние 6 месяцев более 5 коммерческих внедрений.

КОМАНДА

Опыт более пятнадцати лет исследований в области разговорного искусственного интеллекта.

Команда: 17 человек, включая 13 разработчиков-исследователей. Опыт успешного внедрения разработок на промышленных видеокартах, на персональных компьютерах и ARM-устройствах; в технологические системы ряда компаний. Разработка open-source моделей и библиотек для решения NLP и ASR задач.

ООО «Сибирские Нейросети»
г. Новосибирск
<https://sibnn.ai/>
Кондрашук Виктория Валериевна
+7 913 477 19 57
kondrashuk@sibnn.ai



Объем инвестиций: ₽ 35 М



Safe Tech

ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Носимые устройства с тремя датчиками для мониторинга и предсказания стрессовых состояний, работающие на основе собственного ML-алгоритма.

Монитор Swaid – устройство непрерывного мониторинга стрессовых состояний во время психологической диагностики на сеансах психолога.

Браслеты Serenity и Serenity A для ежедневного использования для предсказания истерик за 10 минут до их наступления. Предназначены для детей и взрослых с РАС и людей, страдающих от неконтролируемых стрессовых состояний.

РЫНОК

- TAM – ₽ 2,2 Т (Азия, MENA).
- SAM – ₽ 10 В (носимые устройства для Mental health РФ от 18 лет).
- SOM – ₽ 1 В (дети РФ, средний класс, работающие с психологом).

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

2020-2022 – идея, прототип и первые инвестиции 15 М.

2022-2023 – 10 тестовых площадок, собственный датчик ЭДА.

2024 – 100 демо устройств, точность ИИ в моменте 90%, продажи монитора Swaid. Собственный датасет. Исследования с партнерами.

КОМАНДА

В команду входят 13 человек: инженеры, ML-программисты, нейрофизиологи, психологи и другие эксперты. CEO – Анна Котлова, AI/ML разработчик, 5+ лет в разработке и преподавании ML/AI систем.

ООО «Сэйв Технологии»
г. Новосибирск
<https://safete.ru/>
Иванов Евгений Владимирович
+7 913 906 36 27
info@safete.ru



Объем инвестиций: ₹ 5 М



**Техно
Аналитика**

ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

«ТехноАналитика» — система анализа технологических данных и диагностики оборудования как развитие линейки продуктов PL: Product Line.

Промышленным предприятиям необходимо обеспечить длительную работоспособность оборудования, однако доступные на рынке системы мониторинга и диагностики часто имеют ограниченные возможности настройки и являются закрытыми.

Программный продукт «ТехноАналитика» повышает точность диагностики на 25% благодаря уникальным алгоритмам и гибкой настройке правил мониторинга, что позволяет снизить издержки за счет раннего выявления неполадок и оптимизации режимов работы.

РЫНОК

Целевая аудитория: промышленные компании.

Рынок: решения для сбора и анализа технологических данных.

TAM – ₹ 500 В (со среднегодовым ростом 11%).

SAM – ₹ 2 В (со среднегодовым ростом 14%).

SOM – ₹ 100 М.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

Резидент «Сколково».

Участник программы Старт-1 «Н1. Цифровые технологии».

2024 – завершение MVP «ТехноАналитика», поиск инвестора для программы Старт-2 «Н1. Цифровые технологии».

2025 – коммерческое распространение продукта.

КОМАНДА

30-летний опыт разработки ПО для промышленных предприятий, в том числе из списка Fortune 500.

ООО «ТехноАналитика»
г. Новосибирск
<https://technoanalytica.ru/>
Долгов Вячеслав Владимирович
+7 913 935 65 34
dolgov@unisoftplus.com



Объем инвестиций: ₽ 10 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Среда разработки программ для образовательных роботов и БПЛА.

Сегодня растет потребность в инженерах; изучение робототехники требует специальных технологий; с рынка РФ ушли западные решения.

Техник – российский встраиваемый язык программирования и среда разработки для образовательных роботов и БПЛА. Преимущества: обучение робототехнике с раннего возраста, широкий перечень устройств-исполнителей, в том числе виртуальных роботов.

РЫНОК

TAM – ₽ 150 В; SAM – ₽ 50 В; SOM – ₽ 1,2 В.

Среднегодовой темп роста EdTech – 19,9%.

Клиенты: школы, дополнительное образование, частные клиенты – дети и преподаватели.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

03.2024 – основание компании ТЕХНИК.

04.2024 – участие в Московском международном Салоне образования.

05.2024 – резидент Фонда «Сколково».

06.2024 – соглашение о сотрудничестве с НГПУ, участие в конкурсах «Старт-ЦТ» и «Развитие-НТИ».

КОМАНДА

Вячеслав Гергерт – руководитель проекта. Основатель стартапов – победителей акселератора А: Старт и резидентов Академпарка – Прокубики, Shtuka.

Владислав Махов – маркетинг и продажи. Руководитель – Колледж IThub, Новосибирск, Центр «IT-клуб», АНО ДО «Формула Айкью».

Олег Марченко – разработчик. Чемпион мира World Robot Olympiad, руководитель IT-подразделения ООО «Лига роботов».

ООО «Техник»
г. Новосибирск
<https://technsk.ru/>
Махов Владислав Витальевич
+7 983 139 27 26
info@technsk.ru



Объем инвестиций: ₹ 3 М

ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

VR «Эверест-Тренажер» – компьютерный тренажер для операторов рентгено-телевизионных установок (РТУ), металлоискателей переносных (МИП), металлоискателей стационарных (МИС).

Он служит для подготовки сил обеспечения транспортной безопасности (ОТБ), служб авиационной безопасности, охранных организаций, групп досмотра и таможенного контроля, использующих технические средства досмотра.

Проблема: высокая стоимость оборудования (около 11 000 000р.) + рентгеновское излучение.

Решение: замена дорогостоящего оборудования тренажером виртуальной реальности (500 000р.).

На рынке – неполный аналог, содержит один тренажер для операторов РТУ (без виртуальной реальности) – цена ₹ 800 К.

РЫНОК

Целевой сегмент рынка – образовательные учреждения в сфере транспорта.

TAM – ₹ 550 М; SAM – ₹ 80 М; SOM – ₹ 50 М.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

MVP. Пилотное внедрение АУЦ АО «Аэропорт Толмачево». Участие в специализированных выставках.

КОМАНДА

Гулько А.А. – директор (программист, преподавал авиационную безопасность, человеческий фактор в АУЦ АО «Аэропорт Толмачево»); опыт более 17 лет в транспортной безопасности.

Иванищев Ю.А. – эксперт по ТБ (специалист аттестующей организации).

Сибисов И.М. – создатель контента (инспектор по досмотру АО «Аэропорт Толмачево» с опытом более 35 лет).

Ямшанов М.В. – инженер, опыт более 10 лет в АО «Аэропорт Толмачево».

ООО «Эверест Софт»
г. Новосибирск
<https://www.everest-soft.pro/>
Гулько Андрей Алексеевич
+7 383 359 56 20
andrey@gunko.ru





ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Сервис приема онлайн-платежей.

DucatPay сконцентрировался на персонализированных и гибких решениях для бизнеса. Помогает оперативно подключить прием платежей с учетом персональных требований клиента, упростить процесс приема платежей с помощью удобных платежных методов, повысить конверсию платежей за счет качественной и индивидуальной маршрутизации платежей.

ЦА: E-commerce, HoReCa, микрофинансовые организации, узкоспециализированные стартапы.

РЫНОК

За 1 год мы достигли объема в 345 тыс. платежей в месяц на сумму ₽ 3,2 В, около 0,096% рынка интернет-эквайринга России.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

05.2022 – запуск проекта.

10. 2022 – тестирование сервиса.

05.2023 – выход на боевой режим, интеграция с МФО.

09.2023 – поддержка всех видов оплаты: рекуррентные платежи, платежи по ссылке, платежи в один клик, фискализация.

08.2024 – масштабирование и увеличение клиентской базы.

КОМАНДА

Более 10 специалистов, имеющих значительный опыт работы в международных платежных системах, что позволяет нам внедрять передовые технологии, обеспечивать высокий уровень безопасности и надежности наших услуг.

ООО «Дукат»
г. Новосибирск
<https://ducatpay.com>
Кухаренко Дмитрий Александрович
+7 923 106 92 54
d.kuharenko@ducatpay.com



Объем инвестиций: ₹ 10 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Динамический дорожный знак – автономное электромеханическое устройство, в 5 раз повышающее заметность размещенной информации, по сравнению со статичными указателями, за счет импульсных колебаний части изображения. Знак формально соответствует ГОСТ, установка не требует подключения электроэнергии, что удешевляет установку на 50%, по сравнению со светодиодными знаками, и дает возможность применения в любом месте.

РЫНОК

Сектор дорожного строительства: в России ежегодно заменяется и устанавливается 580 тыс. дорожных знаков на сумму \$ 65 М. Рост – 10%/год. При привлечении инвестиций в ближайшие три года планируем заменить 5% статичных знаков на динамические, на сумму \$10М с приоритетом на знаки «Пешеходный переход». Реализация устройств в сегменте b2g методом прямых продаж государственным подрядчикам через тендеры.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

2023 – проведены НИОКР и сделан рабочий прототип на собственные средства.

2024 – оформлен патент, проведена серия испытаний в реальных условиях, получен первый заказ на пилотное тестирование.

КОМАНДА

Ильтяков Алексей – основатель, инженер, предприниматель, опыт в бизнесе 25 лет.

Квашнин Олег – руководитель сервисной компании, специалист по маркетингу и тендерам.

Подолец Андрей – инженер, член общества ВОИР.

ООО «Аниматех»
г. Новосибирск
Ильтяков Алексей Стефанович
+7 913 919 41 65
plastikom@list.ru



Объем инвестиций: ₽ 14,7 М



**Бесконтактные
Измерительные
Технологии**

ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Технология контроля деформаций объекта триангуляционными методами с использованием структурированного освещения в задачах энергетики.

Программно-аппаратный комплекс для бесконтактного, неразрушающего контроля различных видов трехмерных деформаций поверхности: эрозия, нарост, изменение геометрии.

Решаемые задачи:

- контроль отложений на поверхности в исследованиях методов борьбы с образованием отложений;
- контроль деформаций в процессе силовых испытаний;
- контроль эрозии в исследованиях эффектов кавитации;
- контроль деформаций новых материалов в испытаниях на разрушение;
- контроль массопереноса в теплофизике.

Ключевые конкурентные преимущества:

- по сравнению с тензодатчиками – единовременный контроль > 100 тыс. точек поверхности;
- по сравнению с коммерческими 3D-сканерами – возможность применения в условиях преломления оптических сигналов (объект изолирован в камере с оптическим доступом).

РЫНОК

TAM – \$ 1,1 В. Рост 6,9% в год; SAM – ₽ 4,1 В; SOM – ₽ 40 М.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

- Проект поддержан ФСИ.
- Разработан MVP.
- Проведены испытания в задачах контроля: эрозии, образования отложений, деформаций в процессе силовых испытаний.

КОМАНДА

Команда проекта имеет богатый опыт разработки и внедрения оптико-электронных измерительных систем в областях атомной энергетики, ветроэнергетики, гидроэнергетики, теплофизики, медицины, горячей металлургии, нефтегазовой отрасли.

ООО «Бесконтактные измерительные технологии»

г. Новосибирск

http://bit_3d_deform.tilda.ws/

Зуев Владислав Олегович

+7 906 964 79 99

bit_3d@mail.ru



Бридж-ИТ

Объем инвестиций: ₽ 8 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Анализ BIM-моделей искусственным интеллектом.

Проблема стройки – потеря денег из-за долгого доступа к информации, производимого инженерами ПТО анализом чертежей или BIM-моделей. Решением является преобразование запросов на естественном языке в машинопонимаемый язык при помощи искусственного интеллекта и выполнение запросов при помощи нашего продукта «iFC-Сканер» с предоставлением результата в табличном виде. Это сокращает время поиска информации в BIM-моделях в 10 раз и снижает финансовые потери до ₽ 5 М в год на 10 инженеров ПТО. Продуктом является Web-сервис для анализа BIM-моделей при помощи ИИ.

РЫНОК

Целевым сегментом являются предприятия строительной отрасли, использующие BIM-моделирование, динамика роста составляет 2% в год, а его объем SAM = \$ 14 М в год.

Реально достижимый объем рынка рассчитан на количество вендоров аналогичного ПО, SOM – ₽ 89 М.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

2023 – договор гранта Старт-1 ФСИ с объемом финансирования ₽ 4 М.

TRL5, MRL6, CLR4, IRL3.

КОМАНДА

Наша команда содержит базовые компетенции в предметной области DataScience и ИТ-разработки, более 20 человек в команде.

ООО «БРИДЖ-ИТ»
г. Новосибирск
<https://bridge-it.ru>
Ращепкин Артем Алексеевич
+7 977 398 54 97
bridge-it@ya.ru



Объем инвестиций: ₹ 100 М



ПРОМГЕНЕРАЦИЯ

ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Самонесущий конвейерный транспорт.

Самонесущие ленточные конвейеры для промышленности и горнодобывающей индустрии. Магистральные системы с большой пропускной способностью, конкурентные классическому транспорту, в т. ч. автомобильному и железнодорожному, имеющие возможность перемещения грузов в труднодоступных районах, где ранее это было невозможно. В сравнении с существующими конвейерами, за счет новых принципов, запатентованных решений и ноу-хау, обеспечиваются преимущества, которые от 2 до 8 раз снижают стоимость, металлоемкость, сроки внедрения и пр., что в итоге позволяет сильно понизить себестоимость конечных продуктов.

РЫНОК

Годовой объем мирового рынка конвейерного оборудования – \$ 60 В, в РФ около – ₹ 7 В.

Предполагаем в первые 18 месяцев с начала продаж занять около 5% рынка всех конвейеров в РФ с ежегодным приростом на 100% и более. В дальнейшем экспорт продукта должен превзойти его внутренние объемы.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

- 4 патента (2 изобретения).
- уровень готовности технологии -TRL 6.
- участник СиббиоНОЦ.
- проект прошел экспертизу на присвоение статуса резидента «Сколково».

КОМАНДА

Команда – специалисты высокого уровня с большим стажем, в т. ч. имеющие опыт международной работы и управления бизнес-процессами, разработок инновационных продуктов и технологий с выводом на внешние рынки.

ООО «Промгенерация»
г. Новосибирск
<https://промгенерация.рф>
Шапошникова Ксения
+7 923 775 15 00
trk7654@mail.ru



Объем инвестиций: ₽ 30 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Водные двигатели ПАРом для малых спутников.

«СИА» производит водные электротермические двигатели ПАРом для микро- и наноспутников до 100 кг. В РФ рынок малых спутников еще формируется. Одна из причин – нет полноценных двигателей этого класса.

«СИА» – первая частная компания в РФ с летной квалификацией двигателей с 2023, на орбите уже 6 двигателей.

РЫНОК

Рынок малых спутников \$ 3 В, рост 19%/год. Сегмент двигателей для малых спутников: в мире \$ 300 М, в РФ \$ 12 М.

Основные потребители в РФ: «Спутникс», СТЦ, Геоскан, Бюро 1440, ОКБ 5 поколение, 15 ВУЗов со своими наноспутниками. Основные разработки двигателей: «Факел», МАИ, МИФИ, плюс более мелкие разработки.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

2017 – старт проекта, на деньги основного фаундера.

2019 – первый прототип.

2022 – первые продажи.

Статус раунда: заинтересованность 3 фондов, подготовка к сделке с 1 фондом.

КОМАНДА

Основатель – бизнес-ангел, более 10 бизнесов. Сооснователь и СТО – серийный изобретатель, создал технологию. Еще 2 сооснователя: директор – бизнесмен, эксперт в маркетинге, руководитель – эксперт в космосе, тестировании и сборке устройств. Электронщик – богатый опыт работы с датчиками в ИЯФе. Всего в команде 12 человек.

ООО «СИА»
г.Новосибирск
www.siaspace.ru
Захаров Роман Сергеевич
+7 913 773 01 80
roman@siaspace.ru



Сибирские строительные решения

Объем инвестиций: ₺ 20 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Вакуумные захваты.

Вакуумные захваты отечественного производства для монтажа сэндвич-панелей до 26 м длиной, весом до 1 т., а также светопрозрачных конструкций весом до 1,5 тонн. Увеличивает скорость монтажа здания в 1,5-2 раза, сокращает сроки сдачи объектов, повышает качество. Экономия – составляет более 100 руб/м².

Импортозамещающее оборудование, превосходящее по качеству китайское и европейское.

РЫНОК

На территории Сибири доля оборудования SBS составляет более 30%. А по всей России около 5%. Клиенты – строительные компании, подрядные организации.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

2018 – старт проекта.

2019 – создание работающего прототипа, успешные испытания на собственных строительных объектах.

2020 – спрос на аренду, запуск серийного производства.

2021 – создание модели вакуумного захвата для стекла.

2022 – филиал в Москве, резидент «Сколково».

2021-2024 – расширение производства, освоение Сибири, Дальнего Востока, открытие филиала в Москве; увеличение производства оборудования до 5 аппаратов в месяц. Масштабирование в крупные города России.

КОМАНДА

Ренат Серазетдинов – генеральный директор, основатель проекта вакуумные захваты SBS. Опыт в строительстве 15 лет.

Михаил Лобов – коммерческий директор, оптимизация процессов и продажи. Опыт работы в продажах более 10 лет.

ООО «ССР»
г. Новосибирск
SBS.RENT
Ренат Серазетдинов
+7 913 467 77 01
INFO@SBS.RENT



Центр восстановления аккумуляторов

Объем инвестиций: ₹ 150 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Производство аккумуляторных модулей для базовых станций сотовой связи.

- Выпуск батарейных модулей из призматических ячеек LiFePO₄, Na-ion для резервного питания базовых станций сотовой связи. Могут быть использованы при сборке батарей для электротехники и систем резервного питания.
- Модули будут использоваться для замены выходящих из эксплуатации свинцово-кислотных батарей на удаленных объектах и объектах с частыми отключениями внешнего электроснабжения, обеспечивая существенное сокращение издержек потребителя за счет увеличенных по сравнению с аналогами сроков эксплуатации, времени полного заряда, уменьшенного в 3-4 раза веса и возможности удаленного мониторинга состояния.

РЫНОК

Рынок батарей базовых станций сотовой связи – ₹ 30 В. Общее количество базовых станций 800 000, ежегодно вводится 40 000 – 80 000.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

2016 – ремонт свинцово-кислотных аккумуляторов.

2018 – производство LiFePO₄ аккумуляторов для электротехники.

2019 – производство LiFePO₄ аккумуляторов для систем накопления энергии и резервного питания.

КОМАНДА

Александр Чувашов (основатель) 8 лет руководит компанией по ремонту и производству аккумуляторов.

Андрей Сурков 27 лет возглавляет компанию по производству измерительного оборудования для энергетики.

Серик Сургалимов 30 лет внедряет энергоэффективные решения на объектах ПАО «Газпромнефть», АО «КТК-Р», ПАО «ФСК ЕЭС», ПАО «СБЕРБАНК», ПАО «БАНК ФК ОТКРЫТИЕ».

ООО «Центр восстановления аккумуляторов»

г. Новосибирск

ene-exp.ru

Чувашов Александр Сергеевич

+7 913 772 23 27

info@akb-recovery.ru



Термомет-М

Объем инвестиций: ₽ 60 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Повышение ресурса изделий из сталей и сплавов за счет комплексной вакуумной термообработки на примере системы PRObit.

Мы разработали уникальную технологию, позволяющую повысить конструктивную прочность изделий из сталей и сплавов: срок службы изделий повышается от 2 до 10 раз. Экономический эффект может составлять от 20 до 400%. На основании технологии нами разработаны системы Probit – единственные способные эффективно бурить по плавунам и глинам. На российском рынке нет отечественных систем, способных бурить в сложных геологических условиях, они безальтернативны при реализации высокотехнологичных инфраструктурных проектов со скоростью проходки в 3-5 раз и глубиной бурения, в 2-3 раза превосходящей аналоги.

РЫНОК

TAM – ₽ > 10 В; SAM – ₽ ≈ 3 В; SOM – ₽ 600+ М. Среднегодовой темп роста – 20%.

Целевая доля рынка – 18-20%.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

2018 – исследование рынка.

2019 – опытная партия Probit.

2020-22 – полевые испытания, технологические доработки.

2021-23 – привлечено ₽ 40 М инвестиций, в т.ч. господдержка.

Заключены первые договоры на ₽ 1 М.

2024 – план ₽ 17 М.

2025 – план ₽ 50 М, выход на рынок ЕАЭС.

КОМАНДА

Мещеряков Юрий Александрович. Технологический предприниматель.

Основатель и руководитель ГК Б1 с 2004 г.

ГК Б1 обеспечивает полный цикл высокотехнологичного производства.

ООО НПФ «Термомет-М»
г. Новосибирск
termomet-m.com | тбсу.рус
Хмелев Александр Александрович
+7 965 999 71 97
alek.khmelev@gmail.com



Объем инвестиций: Р 40 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

НЕЙРОСТИМУЛЯТОР «NEURUM».

Проблема мигреней и хронических головных болей, страдает примерно 20% населения.

Решается медикаментозными методами. Мы предлагаем альтернативу медикаментозной терапии. Нейростимулятор «Neurum» – это портативный, электротехнический прибор для неинвазивной электростимуляции тройничного нерва. Данный прибор помогает улучшить качество жизни людей, страдающих мигренью и хронической головной болью.

Продуктом является сам прибор «Neurum», его расходные материалы, электроды для проведения процедуры, их хватает на 7-10 сеансов применения.

Прямых конкурентов, на Российском рынке в текущий момент нет.

РЫНОК

Рынок РФ – \$ 30 М в год; рынок продаж лекарств от мигрени – Р 3 В.

Люди, страдающие мигренью и головной болью, ищущие средства решения своей проблемы.

Медицинские центры, желающие расширить свой спектр услуг.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

- Подготовлена релизная версия устройства и заказана первая коммерческая партия приборов. Инвестиции не привлекались.
- Проводится подготовка к регистрации патента на устройство.

КОМАНДА

Царев Михаил Витальевич – глава проекта, его идейный вдохновитель и инженер.

Березин Егор Дмитриевич – инженер проектировщик.

Новик Владимир Николаевич – инженер электротехник.

ООО «Марена Мед»
г. Новосибирск
Царев Михаил Витальевич
+7 999 465 90 43
satur.tsr@gmail.com



Объем инвестиций: ₹ 3 М



КомпьютБио
— НИОКР —

ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Селекционно-генетический центр для племенного разведения утки.

Продукт — утята родительского стада. Сегодня 100% — импорт. Центр увеличит качество на 50%-70%, уменьшит логистические издержки для каждого покупателя на ₹ 10 М в год за счет локализации производства, даст птицефабрикам утят вместо яйца, что снизит себестоимость мяса на 10% за счет исключения этапа инкубации. Главное — центр ликвидирует риски остановки производства из-за прекращения импорта.

РЫНОК

Рынок РФ — \$ 3 М, рост — 300% (последние три года).

Мировой рынок — \$ 600 М, рост — 20%. (последние три года).

Прямые конкуренты отсутствуют. Компании «Кси-Валью», «Пластилин», «Агроплем» и другие делают биоинформатику. ИЦиГ СО РАН и другие НИИ — фундаментальная наука. Крупнейшие потребители — ООО «Улыбино» и ООО «Дамате».

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

08.2023 — старт.

10.2023 — анализ рынка.

12.2023 — проект селекции.

04.2024 — меморандум о сотрудничестве с ИЦиГ СО РАН.

05.2024 — разработка пилота.

07.2024 — соглашение с ПИШ о софинансировании и запуск пилота.

КОМАНДА

Стручалин Максим Владимирович — директор «КомпьютБио», PhD в Erasmus University (Голландия), геномная селекция в LIC (Новая Зеландия), Мираторг и РусАГРО.

Гоголев Алексей Александрович — директор по развитию в «ВекторСтрой» и «Геотермал», продвижение пяти инновационных продуктов с 2013.

ООО «КомпьютБио»

г. Новосибирск

www.computebio.pro/ru

Стручалин Максим Владимирович

+7 913 959 87 32

maksim@computebio.pro



Микравита

Объем инвестиций: ₹150-300М

ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Микробиологический препарат для применения в животноводстве и птицеводстве в качестве антигельминтного средства.

Инновационный микробиологический антигельминтный препарат, позволяющий эффективно бороться с распространением гельминтозов животных и птиц.

По сравнению с существующими на рынке аналогами, низкотоксичен, более эффективен, не вырабатывает устойчивости у гельминтов. Полностью импортозамещающий продукт с конкурентной ценой.

РЫНОК

Рынок ветеринарной фармацевтики (2022) – ₹ 63,7 В.

70% препараты для сельскохозяйственных животных, птицы.

К 2030 году планируем занять 10% рынка РФ.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

В настоящее время разработка проекта находится на стадии выполнения НИОКР. Сформирована команда проекта, в которую входят ученые и предприниматели, имеющие успешный опыт в бизнесе и в продажах. Заключены соглашения о сотрудничестве с ведущими ВУЗами Новосибирской области. Получены письма поддержки от заинтересованных хозяйств.

КОМАНДА

В команду проекта входят предприниматели, имеющие успешный опыт в создании и развитии наукоемкого бизнеса и опыт сотрудничества и коммерциализации научных разработок и вывода их на российский и зарубежный рынок.

ООО «Микравита»
г. Новосибирск
Казанцев Евгений Викторович
+7 903 900 31 90
888evk@gmail.com



SVF

XVIII SIBERIAN VENTURE FAIR

СИБИРСКАЯ
ВЕНЧУРНАЯ
ЯРМАКА

МОЛОДЕЖНЫЙ ТРЕК



Cloffer

Объем инвестиций: ₹ 2 М



Cloffer

ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Проблема заведений общепита заключается в потере выручки во время высокой загруженности. Мы предлагаем заменить кассиров терминалами и онлайн-сервисом для устранения «бутылочного горлышка» на кассе и увеличения среднего чека.

РЫНОК

Рынок сетевых кофеен в России:

TAM – \$ 30 М; SAM – \$ 10 М; SOM – \$ 1 М.

Наша основная ЦА в бизнесе:

- Сети кафе и кофеен.
- Заведения с высокой проходимостью.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

02.2024 – запуск MVP в первом заведении.

04.2025 – победа в Акселераторе А:СТАРТ.

05.2025 – запуск в 5 заведениях на Smart Picnic.

06.2025 – получение резиденства в Академпарке и стартап клубе НГУ.

2025 – подключение заведений-партнеров и поиск product-market fit.

КОМАНДА

Константинов Никита – менеджер продуктов и предприниматель с опытом успешного запуска и развития IT-проектов.

Моргун Иван – backend разработчик в Яндексе. Имеет опыт в разработке ПО, управлении проектами и предпринимательстве.

Никитин Никита – backend разработчик из МФТИ с опытом работы в области ML. Разрабатывал ML-модель для оценки стоимости NFT.

Колесник Артем – Java разработчик с опытом работы в ЦФТ. Работал над разработкой онлайн-банкинга для юридических лиц.

ООО «Клоффер»
г. Новосибирск
<https://t.me/ClofferStartup>
Константинов Никита Игоревич
+7 923 109 54 99
work@nikfive.ru



Объем инвестиций: ₽ 4 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Digital Points – среда для тестирования и отладки встраиваемого программного обеспечения.

Продукт решает проблему ручного тестирования электронных программируемых устройств. Автоматизированное тестирование в разы снижает затраты на разработку и серийное производство. Срок окупаемости продукта для пользователя оценивается в 3-4 месяца использования.

Сборка под Windows и Astra Linux.

Freemium-модель с продажей неисключительных лицензий на каждое рабочее место.

Продукт с демонстрационным набором функций – бесплатный и уже доступен для скачивания.

РЫНОК

Продукт ориентирован на внутренний рынок разработчиков и производителей устройств электронной техники и промышленного электрооборудования.

PAM – ₽ 8300 М; TAM – ₽ 550 М; SAM – ₽ 120 М; SOM – ₽ 10 М.

Рост рынка – 30% в год.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

2023 – создан MVP;

2024 – статус резидента бизнес-инкубатора АО «Академпарк»; первые продажи на ₽ 1 М.

2025 – статус резидента «Сколково»; расширение штата компании; продажи на ₽ 5 М.

2026 – аккредитация ИТ-компании; продажи на ₽ 10 М.

КОМАНДА

Севостьянов Никита Алексеевич, генеральный директор, автор и главный разработчик продукта, учредитель ООО «ВАЙС ВЕРСА».

Горбунов Роман Леонидович, кандидат технических наук, учредитель ООО «ВАЙС ВЕРСА».

ООО «ВАЙС ВЕРСА»

г. Новосибирск

<https://digital-points.tilda.ws/>

Севостьянов Никита Алексеевич

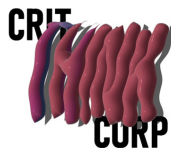
+7 953 884 71 25

info@vversa.ru



Shift Experience

Объем инвестиций: ₽ 18,7М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Shift Experience # – образовательная игра, которая поможет школьникам и студентам 14-24 лет в развлекательной форме изучать образовательный материал. Shift Experience способствует повышению вовлеченности пользователя, позволяя снижать стресс при обучении за счет гибридных механик и алгоритмов, выявляющих и измеряющих уровень стресса и эмоциональное состояние человека.

РЫНОК

Рынок EduTech РФ в 2023 г. ₽ 53-54 М., прогноз 2026 ₽ 122 М.

Мы планируем занять 17% рынка образовательных технологий и 8% рынка видеоигр в странах СНГ и странах партнерах БРИКС+ к 2030 г.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

2022 – создание MVP, поддержка НИОКР от ФСИ по программе «Студенческий стартап».

2023 – проведение тестирования MVP продукта на школьниках и студентах.

2024 – создание MVPv2, демонстрация продукта на разных площадках.

КОМАНДА

Крицын Вадим – CEO & Founder .

Осадчев Игорь – CTO & Founder.

Горевая Евгения – к.э.н., методолог образовательной части.

В команде 5 участников, фаундеры реализовали 8 проектов.

ООО «КРИТ ФИНК КОРП»
г. Новосибирск
Крицын Вадим Сергеевич
+7 913 895 11 19
vadim.kritsyn@gmail.com



Объем инвестиций: ₹ 27 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

«Местечко» – информационная система подбора гостиницы на основании мест, обязательных к посещению, позволяющая создавать уникальные туристические программы с поиском оптимальных мест для проживания или сотрудничества в предоставлении экскурсионных услуг. Проект сокращает временные и трудовые затраты, повышая операционную эффективность. Прежде всего доход обеспечивается фريمиум-моделью, нацеленной на турагентства.

РЫНОК

Рынок в России:

TAM – ₹ 285,6 В; SAM – ₹ 43,2 В; SOM – ₹ 570 М. CAGR – 9,7%.

Сегменты – туристы и путешественники, турагентства.

Конкуренты – агрегаторы бронирования гостиниц, сервисы по созданию туристических маршрутов.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

- Апробация алгоритма с показателем медианной оптимизации решения в 30%.
- I место в Международной конференции «Экономика глазами молодых» в секции «Математические модели принятия бизнес-решений».
- Алгоритм внедрен в интегрированную систему управления складом и логистики предприятия.
- Поиск партнеров для развития проекта.

КОМАНДА

Коллектив из 4-х человек:

- Опыт коммерческой разработки.
- Реализация исследовательских проектов.
- Релевантный опыт относительно своих ролей в проекте.

г. Новосибирск
Сухарев Денис Андреевич
+7 923 484 83 65
sukharev.d.a@mail.ru



Steel Dream

Объем инвестиций: Р 1 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Steel Dream – организация дополнительного образования детей по направлению «Робототехника» в формате тематического клуба с элементами геймификации.

Учебный процесс заключается в практическом освоении полного цикла конструирования роботов без использования конструктора для последующей подготовки и участия в соревнованиях, в первую очередь, битвы роботов.

Сопровождает обучение мотивационная среда в виде приложения, которое отслеживает прогресс учеников и обеспечивает взаимодействие учителей, родителей и детей.

РЫНОК

Целевой сегмент рынка – родители детей от 10 до 17 лет, увлекающиеся техническими науками.

Цель – занять 15% рынка.

TAM – Р 9,4 В, Рост 11% в год; SAM – Р 690 М; SOM – Р 12 М, для одного филиала.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

2023-2024:

- привлечен грант Р 1 М Фонда содействия инновациям по программе «Студенческий стартап».
- получен статус резидента бизнес-инкубатора МАУ «ГЦРП».
- разработана адаптивная программа обучения, закуплена материально-техническая база.
- интегрировано мотивационное приложение.

КОМАНДА

В команде 5 специалистов с опытом предпринимательской деятельности, IT-разработки, фан-драйзинга и маркетинга, менеджмента и дизайна, методической разработки по робототехнике.

ООО «ЯНТЕРПРАЙЗ»
г. Новосибирск
sd.steeldream@mail.ru
Афанасов Геракл Георгиевич
+7 928 982 33 88
<https://steel-dream.ru>



Объем инвестиций: Р 20 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Telegram бот для поиска помощи от ближайшего неравнодушного водителя решает проблемы неорганизованности и неэффективности рынка поиска и предоставления помощи на дороге при мелких поломках автомобиля.

Технологическое преимущество состоит в том, что в Telegram-боте будет реализована функция «радар» и возможность для пострадавшего самому назначить цену.

РЫНОК

- Рынок РФ в год.
- PAM – Р 5,1 В; TAM: Р 3,1 В.
- SAM – Р 1,9 В; SOM: Р 2,8 М.
- ЦА – частные автовладельцы, автосервисы.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

Декабрь 2023 – запущен MVP-1;

2024:

1. Пройдена акселерационная программа «А:Старт»;
2. Одобрен грант в размере Р 1 М от ФСИ.

КОМАНДА

Кононов Артем – СТО, iOS и Android разработчик.

Данов Никита – CEO, опыт запуска бизнеса с нуля.

Шарапов Александр – FO, автомобильный эксперт.

г. Новосибирск
Данов Никита Константинович
+7 913 915 85 16
Danovnikita32@gmail.com



Объем инвестиций: ₹ 5 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Разработка робота AgroBot для автоматического сбора спелых плодов томатов в теплицах с использованием машинного зрения, машинного обучения и лидара.

- Сокращение затрат на рабочую силу в несколько раз.
- Увеличение скорости и точности сбора.
- Минимизация повреждений плодов.

РЫНОК

- Российский рынок тепличных томатов, 2023 – \$ 850 М, с прогнозируемым ростом на 5-7%/год. Планируем занять до 5% рынка (\$ 42,5 М).
- ЦА – агропромышленные предприятия, использующие передовые технологии в сельском хозяйстве.
- TAM – \$ 1,5 В; SAM – \$ 900 М; SOM – \$ 90-135 М.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

- 2024 – старт, привлечение ангельских инвестиций.
- 06.2024 – MVP, успешное тестирование базовой функциональности.
- Конец 2024-2025 – начало работы над созданием полностью функционального промышленного прототипа, включающего все задуманные функции и технологии.

КОМАНДА

Антон Власенко – QA Backend Engineer.

Артем Удалов – техник, 3D – моделлер.

Яков Губарев – Электроник.

г. Новосибирск
Удалов Артём Игоревич
Учанов Игорь Андреевич
+7 965 823 25 69
dev@antonvlasenko.ru, udal1999@mail.ru



Объем инвестиций: ₽ 4 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Технология визуализации тактильных исследований.

HTRV – программно-аппаратный комплекс, способный распознавать, отслеживать и визуализировать тактильные исследования незрячего или слабовидящего человека в виде тепловой карты. Это дает более четкое понимание тифлопедагогу о том, какую информацию и в каком объеме получил ученик при работе с ассистивными средствами (тактильная карта, рельефно-графическое пособие, мнемосхемы и пр.).

РЫНОК

- ЦА – центры инклюзивного образования, центры обучения и адаптации людей с ОВЗ, ВУЗы и СПО (обучающие по направлениям инклюзивного образования), практикующие тифлопедагоги, семьи незрячих и слабовидящих.
- Рынок AssistiveTech в России – ₽ 837,1 В, ежегодный рост – 6,6%, целевая доля рынка – 11,5%.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

2022 – Грантовая поддержка от Фонда содействия инновациям, конкурс «Студенческий стартап», II очередь.

2023-2024 – учреждение ООО, создание прототипа программно-аппаратного комплекса.

КОМАНДА

Команда состоит из 4-ех человек.

Квалификация – профильное IT-образование в области информационных систем и разработки IT-продуктов, победители грантового конкурса «Студенческий стартап» от ФСИ, многократные победители проектов РСВ.

ООО «СИБМА»
г. Новосибирск
Фролова Маргарита Владимировна
+7 913 768 18 85
ooo.sibma@gmail.com



Attention Training

Объем инвестиций: ₹ 1 М

Attention Training

ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Тренажер на развитие внимания военнослужащих в дополненной реальности.

Игра на внимательность и реакцию с дополнительным ПО, выполненная на кроссплатформенной среде разработки Unity и платформе дополненной реальности Vuforia.

Монетизация через продажу дополнительного контента и дополнительного ПО; рекламу, платные подписки, платные развлечения и события.

РЫНОК

- К 2025 году объем рынка AR игр превысит \$ 196 В.
- Рынок AR игр в РФ к 2023 году составлял примерно ₹ 1-2 В; динамика роста – 30-40%/год.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

Создан прототип тренажера, который был представлен на МНСК-2024.

КОМАНДА

Галкин Александр – руководитель проекта.

Гусев Антон – ответственный за код игры и 3D-модели военной техники.

Могильниченко Георгий – электротехник, проектировщик, разработчик дополнительного ПО.

Коржова София – ответственная за внешний дизайн игры и дополнительного ПО.

г. Новосибирск
Галкин Александр Иванович
+7 913 770 59 41
galkinai@mer.ci.nsu.ru



Объем инвестиций: ₹ 4 М

DORA

ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

DORA — AI-ассистент, который автоматизируют рутинные задачи.

Сферы применения: sales, consulting, support, influence, call-centres, assistant, traveling, health.

Преимущества Доры:

1. Автоматизация рутинных задач.
2. Полная адаптивность.
3. Продвинутая аналитика.
4. Непрерывная работа (круглосуточная работа и неограниченное количество лидов).
5. Контекстуальное понимание.
6. Быстрая разработка и кастомизация.
7. Специализация на русском языке.

РЫНОК

Проект DORA относится к рынку AI-ассистентов, который представляет собой быстро развивающуюся область в сфере искусственного интеллекта. В 2024 году этот рынок оценен в \$16 миллиардов, что отражает значительный рост интереса к автоматизации и улучшению взаимодействия между людьми и технологиями.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

Проект DORA находится на стадии MVP и уже включает первые запуски и пилоты с заказчиками.

КОМАНДА

Слава Смородина — CEO проекта DORA; Создала проект, который попал в ТОП-100 самых перспективных стартапов в РФ за 2023 год. Product Owner в международной IT-компании.

Семен Кирсанов — СТО проекта DORA. Создал проект, который попал в ТОП-100 самых перспективных стартапов в РФ за 2023 год; ML-разработчик с 4-летним опытом.

ООО «AI Сторителлер»
г. Новосибирск, Санкт-Петербург
<http://aistoryteller.space/aidora/rus>
Чупринова Вячеслава Александровна
+7 999 463 65 67
slavasmorodina71@gmail.com



Детский Атлас

Объем инвестиций: ₽ 25 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Интерактивная образовательная система «Детский Атлас»™.

«Детский Атлас»™ – мультидисциплинарный образовательный проект, предлагающий разнообразные интерактивные геймифицированные форматы. Помогает осваивать школьную и доп. программу быстро для детей и удобно преподавателю.

Преимущества: креативный подход к обучению, медиа-обучение, геймификация, метапредметность, социальный аспект, сквозные технологии, форма интеграции образования и туризма.

РЫНОК

- Рынок дошкольного и дополнительного детского образования – ₽ 461 В., планируем занять к 2030 году 10% – ₽ 46 В.
- Потребители – дети (3-10 лет).
- ЦА – родители, школы, детские сады, бизнес, центры доп образования, музеи, министерство просвещения.
- B2b/b2c/b2g – продажа по подписке, продажа методических программных комплексов, продажа обучающих игровых наборов, учебные пособия, интерактивные выездные квесты.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

2020-2023 – ₽ 4 М привлечено грантов; 3500 учеников в НСО;

2024 – запуск сайта в десктоп и мобильной версии, 43 образовательных учреждения зарегистрированы в программе, первые продажи.

Прогноз выручки к 2026 году – ₽ 50 М.

КОМАНДА

В команде представлены специалисты по организации бизнес-процессов, предприниматели, педагоги и методисты с опытом руководящей, предпринимательской деятельности, разработки образовательных программ, организации учебного процесса и реализации десятков проектов для IT-компаний.

ООО «АТЛАС ДЕТИ»
г. Новосибирск
<https://detatlas.ru>
Степанова Наталья Николаевна
+7 913 752 78 78
+7 923 138 55 28
info@detiatlas.ru



Радар потребительских желаний

Объем инвестиций: ₽ 4 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Проблема: затраты из-за затоваривания, низкой конверсии, снижения возвратности клиентов.

Продукт: аналитический сервис, который по запросу, состоящему из категории товаров и географии для продаж, предоставляет пузырьковую диаграмму, наглядно отражающую текущие и прогнозные объемы выручки, соотношение спроса и предложения, а также упоминания в сети.

В результате: сокращение убытков на 70%.

РЫНОК

ЦА – онлайн и офлайн продавцы, производители товаров, маркетологи-фрилансеры. Рассмотрен один из сегментов – продавцы на онлайн-платформах: по данным маркетплейсов их площадку используют около 800 000 продавцов, по результатам опроса 47 продавцов с маркетплейса Wildberries выяснилось, что 73% пользуются системами аналитики, недовольны существующими решениями и готовы тестировать новые продукты. С учетом уровня платежеспособности продавцов объем целевого рынка (30%) ~ 176 000 компаний ~ \$ 28,5 М.

Далее будут задействованы другие сегменты ЦА

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

Разработана модель визуализации и MVP 1 уровня.

Получен грант от Фонда содействия инновациям в размере ₽ 1 М.

КОМАНДА

Команда (СЕО, СМО, СТО): выпускники акселераторов Архипелаг, «А-Старт», Сколково.

г. Новосибирск, Санкт-Петербург
t.me/snapglasses
Герценбергер Эрика Альбертовна
+7 913 788 94 72
gertsenberger@mail.ru



Объем инвестиций: ₹ 2 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Кастомизируемые очки Snap и сервис по их подбору.

Оправы Snap позволяют менять дизайн в два движения благодаря системе съемных элементов MagClip. Это открывает безграничные возможности для кастомизации и сокращает затраты в 2-3 раза в сравнении с приобретением нескольких оправ и линз.

Встроенный в интернет-магазин ИИ поможет подобрать идеальную оправу под форму лица за 10 секунд.

Генератор принтов для съемных элементов поможет не только создать уникальный дизайн, но и подобрать его под эмоциональное состояние пользователя с помощью психологического тестирования.

РЫНОК

TAM – \$ 204,7 B; SAM – \$ 4,7 B; SOM – \$ 235 B.

Среднегодовой темп роста ожидается на уровне 8,1%.

Наши конкуренты – салоны оптики и дистрибьюторы контактных линз, а потребители – люди, испытывающие трудности с подбором очков, подходящих по размеру/под форму лица, желающие подчеркнуть свою индивидуальность.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

Завершена проработка и упаковка идеи проекта, изготовлено 6 функциональных прототипов, разработано психологическое тестирование, позволяющее подобрать дизайн съемных элементов под эмоциональное состояние пользователя.

КОМАНДА

Леонов Лукьян Алексеевич – директор, дизайнер.

Маматова Луиза Нурланбековна – финансовый директор, методолог.

Налобина Екатерина Валерьевна – тестировщик.

ФГБОУ ВО «НГУЭУ»

г. Новосибирск

t.me/snapglasses

Леонов Лукьян Алексеевич

+7 913 788 94 72

lkplus@inbox.ru



Объем инвестиций: ₹ 5 М

eSense

ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Проблема:

- 500 тысяч человек в России страдают эпилепсией.
- В 30 % случаев лекарства не помогают предотвратить приступы.
- 30 % больных перенесли серьезную травму, связанную с приступом.
- 10% всех смертей у больных эпилепсией приходится на травмы, полученные во время приступа.

Решение:

Алгоритм, который предупредит о наступлении приступа; что позволит человеку переместиться в безопасную среду, предупредить близких/специалиста, подготовить препараты скорой помощи.

УТП:

- Точность предсказания за 90 секунд до приступа – 94%;
- Энергоэффективность;
- Размер модели 3 Мб.
- Бизнес-модель: роялти за интеграцию + плата за ежегодное обновление лицензии.

РЫНОК

Размер рынка устройств по мониторингу эпилепсии – \$ 510,03 М.

CAGR: 5.35% 2024-2029.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

08.2023 – старт проекта (идея, команда, рынок).

09-12.2023 – Pre-revenue (MVP, инвестиция).

01-05.2024 – Разработка предиктивной аналитики.

2024 – дообучение модели, получение гранта от ФСИ, поиск партнеров, обучение на большом дата-сете.

КОМАНДА

Основатель Проекта – студент СИБГУТИ Владимир Гуляев.

В команде есть два ML-специалиста, тестировщик и маркетолог.

ООО «Эсенс»

г. Новосибирск

+7 923 197 84 78

Гуляев Григорий Игоревич

+7 923 197 84 78

ggulyaev17@gmail.com



Объем инвестиций: ₹ 2 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Комплексный набор лекарственно-ветеринарных продуктов (аутопробиотики, аутодиагностические тест-системы, аутовакцины), основанных на штаммах, выделенных на конкретном производстве. Снижает убытки животноводческих и птицеводческих производств от инфекционных и неинфекционных заболеваний животных за счет адресной ориентации на патогенную экосистему производства и пониженной транзитности препаратов, позволяя сократить затраты на антибиотики на 20-40%, снизить убытки от снижения и привесов на 10-50%.

РЫНОК

Целевой рынок – \$ 9,7 М. Рост – 10-15%/год; тренд на увеличение доли отечественных производителей.

Потребитель – птицеводческие и животноводческие производства.

Бизнес-модель:

- диагностика инфекций на предприятии;
- продажа коробочных тест-систем лабораториям;
- продажа аутогенных пробиотиков.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

2023 – готова технология ИРА-тест системы;

2024 – грант ₹ ФСИ 1 М; резиденты Академпарка; открыто направление «Биотехнология», начата работа по пробиотикам;

2024 – начало продаж.

КОМАНДА

Основатель – Афонюшкин А.В. опыт работы на финансовых рынках 4 года, опыт работы вет врачом в Черкизово, Экониве, ВНИТИП (ведущий институт птицеводства); стажировка 6 лет в СФНЦА РАН, запустил первый стартап-проект в 16 лет.

2 лаборанта, маркетолог.

ООО «СИБТЕХНОВЕТ»

г. Новосибирск

<http://sibtechnovet.tilda.tilda.ws/>

Артем Афонюшкин

+7 995 101 20 87

Artemka3451@gmail.com



Объем инвестиций: ₹ 5 М

AgroUI
ЗНАНИЕ ПОКОЛЕНИЙ

ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Разработка алгоритма оптимизации севооборота в растениеводстве.

AgroUI – web-приложение, моделирующее оптимальный севооборот на основе данных хозяйства, используя алгоритмы расчета экономической эффективности, логистических показателей и прогнозных метеорологических данных.

Преимущества:

- Сокращение издержек до 10%.
- Повышению урожайности на 5-20%.
- Улучшение плодородия почв.

РЫНОК

Целевой рынок – крупные и малые хозяйства, с ростом 5% за счет господдержки в обеспечении продовольственной безопасности РФ.

TAM – ₹ 90 В; SAM – ₹ 4 В; SOM – ₹ 21 М.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

2022-2024:

- Выигран грант Фонда содействия инновациям «Студенческий стартап».
- Создан Центр передового растениеводства на базе ФГБОУ ВО Новосибирский ГАУ.
- Получен патент на технологию.
- Присвоен статус резидента Фонда «Сколково».
- Поставлен опыт на территории ООО «ОПХ «Дары Ордынска».
- Создан MVP.

КОМАНДА

Парфенов Глеб Станиславович – ген. дир., победитель студенческого стартапа, экономист.

Лаврищев Иван Евгеньевич – и.о. руководителя Центра передового растениеводства, агрохимик.

Денисов Кирилл Евгеньевич – м.н.с. Центра передового растениеводства, агроном.

Краснов Сергей Дмитриевич – м.н.с. Центра передового растениеводства, программист.

ООО «Зерна Сибири»

г. Новосибирск

<http://agroui.ru>

Парфенов Глеб Станиславович

+7 913 921 55 92

Glebporfenon@bk.ru



tandemBODIPY

Объем инвестиций: ₹ 6 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Флуоресцентный краситель для интраоперационной визуализации глиобластомы.

tandemBODIPY – флуоресцентный краситель, который вводится в организм пациента перед операцией и окрашивает злокачественные ткани.

В отличие от применяемого в клинике препарата новый краситель фотостабилен и способен обеспечить нейрохирургов флуоресцентной навигацией на протяжении всей операции.

Бизнес-модель: продажа лицензии на применение препарата фармацевтическим компаниям.

РЫНОК

- Рынок лечения глиобластомы оценивается в \$ 2,8 B, GAGR 8%.
- Визуализация глиобластомы при операции обеспечивается единственным в мире соединением (5-АЛК), потребность которого составляет 240 тыс. доз/год. Новый препарат, обеспечивающий более высокую выживаемость, займет существенную долю рынка.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

2023 – ₹ 500 К привлечено на разработку красителя (программа «УМНИК», ФСИ).

2024 – разработан краситель с необходимыми характеристиками.

Проводится синтез опытной партии для доклинических испытаний (2024).

КОМАНДА

Наша команда состоит из химиков, специалистов в области органического и биоорганического синтеза, с успешным опытом в разработке и коммерциализации новых соединений для нужд биомедицины и ветеринарии.

ИХБФМ СО РАН
г. Новосибирск
<https://vk.com/id157633714>
Рогалева Валерия Игоревна
+7 983 130 77 20
v.i.rogaleva@mail.ru



Объем инвестиций: ₹ 15 М

N* Новосибирский
государственный
университет
***НАСТОЯЩАЯ НАУКА**

ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Комплексная карта оптимальных консорциумов бактерий-нефтедеструкторов и растений-фиторемедиантов для различных природно-климатических условий Сибири, обеспечивающих эффективную биоремедиацию почвы после нефтеразлива при низких температурах (<20°C).

- Специализированный подбор бактерий по картографическому сервису обеспечивает эффективность биопрепарата даже при низких температурах.
- Облегченная транспортировка в труднопроходимые места и простое использование оставляет продукт в бюджетной ценовой нише.

РЫНОК

Технология будет востребована нефтедобывающими, нефтеперерабатывающими и нефте-транспортными компаниями.

TAM – ₹ 4,4 Т/год; SAM – ₹ 1,32 Т/год; SOM – ₹ 44 В/год.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

2014 – проведены успешные лабораторные испытания, получен патент.

2023 – создан стартап.

2024 – собрана команда, разработана дорожная карта развития, начат поиск инвесторов.

КОМАНДА

Центр трансфера технологий и коммерциализации НГУ и студенты факультета естественных наук НГУ. Научный руководитель проекта – Емельянова Елена Константиновна, к.б.н., старший научный сотрудник ФБУН ГНЦ "Вектор" Роспотребнадзора.

НГУ
г. Новосибирск
Брусницын Олег Александрович
+7 982 633 95 14
olegbrus04@gmail.com



Объем инвестиций: ₽ 6 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

3D-атлас по анатомии животных.

Мобильное приложение, благодаря точным с медицинской точки зрения описаниям, сопровождающим каждый орган и анатомическую структуру, идеально подходящее как для студентов университетов, обучающихся по направлениям «Ветеринария» и «Ветеринарно-санитарный эксперт», так и для практикующих ветеринаров. Предоставляет глубину детализации и выборку животных, не реализованную в имеющихся конкурентных решениях.

Предусмотрены различные тарифные планы на подписку в зависимости от пакетов услуг, предлагаемых приложением.

РЫНОК

Ежегодно на ветеринара обучается около 35К студентов, в свою очередь, ветеринарных врачей в России насчитывается около 700К. Около 95% студентов готовы приобретать наше приложение для улучшения обучения и 75% врачей для объяснения своей работы клиентам.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

- Конкурс «Студенческий Стартап» 4 волна;
- Резидент Академпарка.
- На данный момент готово базовое приложение с основными структурами кошки и Landing page для ознакомления с продуктом.

КОМАНДА

Старовойтова Светлана – генеральный директор, аналитик информации, анатом.

Сорожкин Дмитрий – разработчик приложения, проверка отчетности и структурирование информации.

Гирфанов Шамиль – разработчик 3D-моделей.

Тимошенко Артем – дизайнер сайта и приложения.

ООО «ЗООАТЛАС»

г. Новосибирск

<https://zooatlas.tilda.ws/12>

Старовойтова Светлана Викторовна

+7 996 376 09 08

svetlana.starovojtova22@mail.ru



Объем инвестиций: ₽ 7,5 М

МЕДРЕЦЕПТ

ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Платформа юридически значимых электронных медицинских рецептов.

2/3 аптек не выдают лекарства по ошибочным бумажным рецептам, скриншотам госуслуг, либо фото.

Медрецепт это вебприложение, мы закрываем вопрос о подлинном и правильном рецепте для провизора, в свою очередь пациент получает возможность, безотказно приобрести лекарства в большинстве аптек города, при этом выбрать лучшие условия цены и времени. Решая эти вопросы, мы помогаем исключить повторные приемы ведь 6,5% всех обращений к врачу связаны с повторной выпиской рецепта. 46 тыс. ₽/ мес. — именно столько теряет аптека на отказах в продаже ЛС.

РЫНОК

- TAM ~ 1800 М упаковок реализованных гх препаратов.
SAM ~ 650 М упаковок гх с возможным оформлением через систему электронных рецептов.
SOM ~ 185 М упаковок готовы к продаже через систему ЭР.
- Динамика роста — 18% в год, к приросту упаковок гх, готовых к продаже через систему ЭР (33,3 М.)
- 27,7 В — SOM рынка электронных медицинских рецептов.
- 3% комиссия нашего сервиса с каждого чека ЭР выдачи это:
 - ₽ 832,5 М — объем реально достижимой выручки компании в год
 - С приростом 149,8 млн. ₽/ год.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

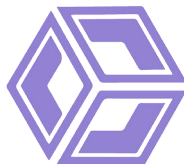
MVP тестовый запуск, компания привлекает инвестиции для запуска в промышленную среду и масштабирования.

КОМАНДА

- Колмаков Даниил CVO
- Ибрагимов Эльдар CEO

ООО «Единые медицинские рецепты»
г. Новосибирск
Медрецепт.рф
Ибрагимов Эльдар Фахраддин оглы
+7 999 618 87 83
89996188783@Mail.ru





Новосибирский областной
инновационный фонд

НОВОСИБИРСКИЙ ОБЛАСТНОЙ ИННОВАЦИОННЫЙ ФОНД

Новосибирский областной инновационный фонд является центром инновационного развития для всех субъектов инновационной деятельности региона: научных институтов, образовательных организаций, инновационных компаний и предпринимателей, управляющих компаний технопарков и бизнес-инкубаторов, иной инновационной инфраструктуры и физических лиц, создающих инновации.

Фонд реализует региональную политику в области развития науки и инноваций по принципу «единого окна». Он выполняет функции оператора Фонда «Сколково» и Фонда содействия инновациям в Новосибирской области; координационного центра Национальной технологической инициативы; проектного офиса научно-образовательного центра мирового уровня «Сибирский биотехнологический научно-образовательный центр»; оператора пространства коллективной работы «Точка кипения — Новосибирск».

Основные направления деятельности Фонда:

- консультирование по вопросам привлечения финансирования в инновационные проекты, в т.ч. и на НИОКР;
- содействие в привлечении инвестиций;
- поиск индустриальных партнеров для пилотного внедрения и содействие в бизнес-планировании;
- продвижение проектов на российский и международные рынки;
- экспертная оценка результатов научно-исследовательских работ, инновационных проектов, с привлечением профессиональных экспертов;
- организация научных и деловых мероприятий, направленных на развитие и повышение уровня управленческих и предпринимательских компетенций в сфере инновационной деятельности.

Учреждение подведомственно министерству науки и инновационной политики Новосибирской области.

Контакты:

<https://fondnid.ru/>

<https://vk.com/fondnid>

<https://t.me/fondnid>



АССОЦИАЦИЯ ВЕНЧУРНОГО ИНВЕСТИРОВАНИЯ (РАВИ)

РАВИ была основана в 1997 году с целью объединения профессионалов индустрии венчурных и прямых инвестиций в России. Является Ассоциированным членом Европейской Ассоциации прямого и венчурного инвестирования (EVCA) и поддерживает активные контакты со всеми зарубежными профессиональными Ассоциациями. Деятельность РАВИ направлена на содействие становлению рынка прямых и венчурных инвестиций в России, формированию среды общения профессионального сообщества, проведению исследований рынка прямых инвестиций и венчурного капитала, распространению аналитических материалов, международных корпоративных стандартов, принципов бизнес-этики.

Значительное внимание РАВИ уделяет взаимодействию с федеральными и региональными органами исполнительной и законодательной власти в части совершенствования законодательства, регулирующего отношения субъектов индустрии, и формированию инфраструктуры, обеспечивающей приток капитала и поток сделок. Среди многочисленных проектов РАВИ следует отметить проводимые ежегодно с 2000 года Российские Венчурные Ярмарки, развитие системы Региональных Венчурных Ярмарок и мероприятий, ориентированных на повышение компетенций ведущих менеджеров управляющих компаний и предпринимателей, установление деловых контактов с представителями международного сообщества профессионалов рынка прямых инвестиций.

Контакты:

www.rvca.ru